



**BGK**  
BANK GOSPODARSTWA  
KRAJOWEGO

# LUBELSKI EKSPORT AZJA CENTRALNA: KAZACHSTAN I UZBEKISTAN

Finansowanie  
eksportu i inwestycji zagranicznych w BGK



# Rola BGK



- Budujemy zrównoważoną i konkurencyjną gospodarkę oraz silne społeczeństwo poprzez filary strategii i programy BGK
- Odpowiadamy na główne wyzwania rozwojowe
- Dostosowujemy działania do pojawiających się potrzeb i trendów gospodarczych



- Polski bank rozwoju działający od 1924 roku
- 100% własność Skarbu Państwa
- Ocena ratingowa Fitch równa ratingowi Skarbu Państwa „A-”
- Powołany ustawą do wspierania rządowych projektów społeczno-gospodarczych
- 16 jednostek korporacyjnych (Regionów) na terenie całej Polski oraz 2 przedstawicielstwa zagraniczne
- Kapitały własne: 40 mld PLN (2023)
- Wartość aktywów: 222 mld PLN (2023)

# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

## Unikalna oferta

	 <b>krótkoterminowe (do 2 lat)</b>	 <b>długoterminowe (powyżej 2 lat)</b>	 <b>krótco- lub długoterminowe</b>
<b>Biuro Finansowania Handlu</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>akredytywy zagraniczne:<ul style="list-style-type: none"><li>potwierdzanie</li><li>dyskontowanie</li><li>postfinansowanie</li></ul></li><li>gwarancja zapłaty pod regwarancję banku zagranicznego</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>wykupy wierzytelności</li><li>kredyty dla banku nabywcy</li><li>mechanizm stabilizacji oprocentowania kredytów eksportowych</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>gwarancje w obrocie zagranicznym</li><li>linie na gwarancje oraz akredytywy</li></ul>
<b>Biuro Ekspansji Zagranicznej</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>prefinansowanie eksportu</li><li>kredyty obrotowe z gwarancją KUKE S.A.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>kredyty dla nabywcy</li><li>kredyty strukturyzowane na finansowanie ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>kredyty inwestycyjne* z gwarancją KUKE S.A.</li><li>finansowania łańcucha dostaw</li></ul>

**Instrumenty wsparcia eksportu są realizowane w ramach programu rządowego  
Finansowe Wspieranie Eksportu (z polisą KUKE)**

\*Finansowanie projektów zwiększających eksport z Polski



# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

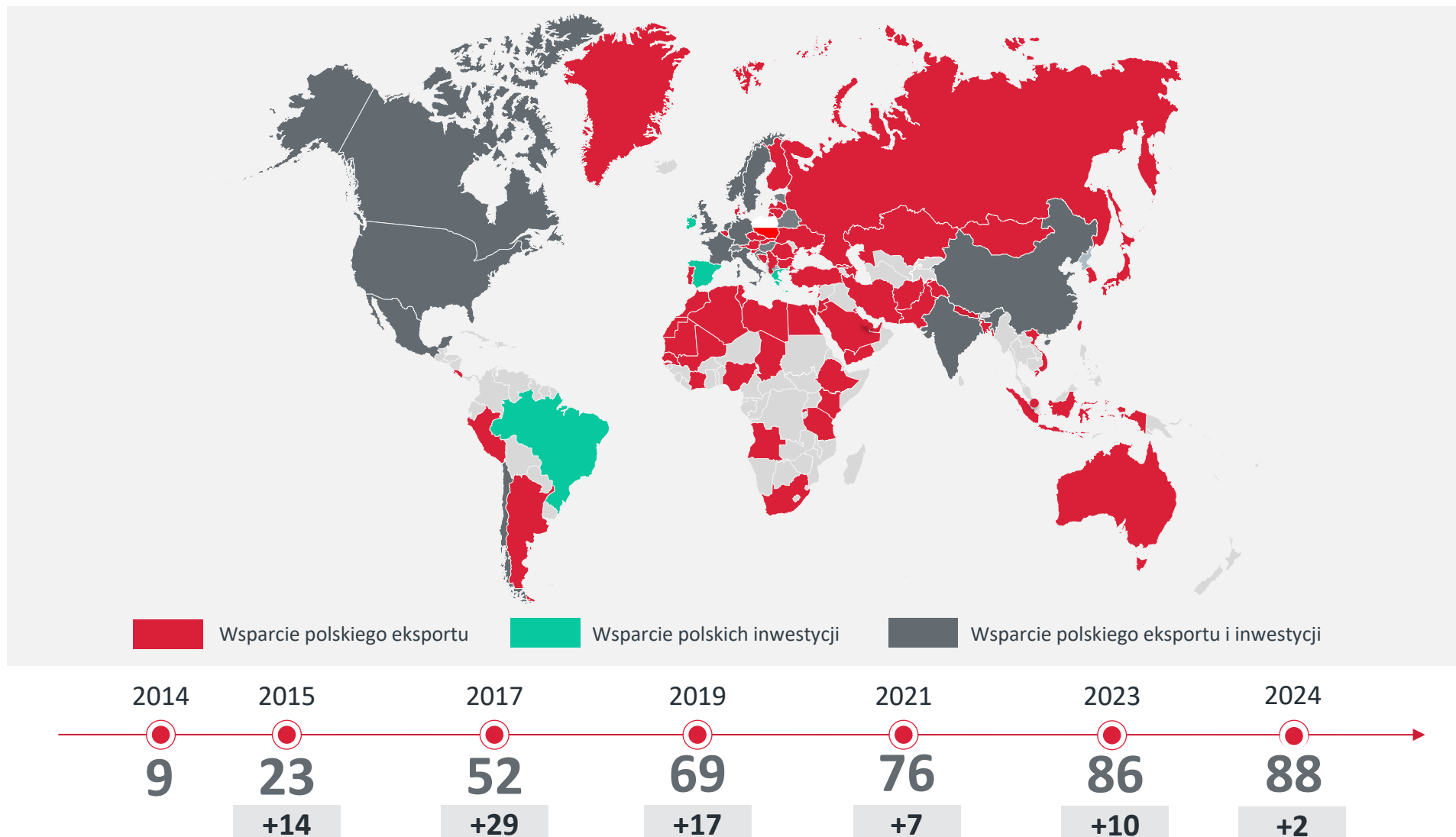
## Zakres i zalety wsparcia

- 1** Zwiększenie bezpieczeństwa transakcji poprzez przejęcie ryzyka niewypłacalności kontrahenta.
- 2** Poprawa płynności polskiego eksportera w efekcie otrzymania zapłaty za sprzedane towary ze strony BGK.
- 3** Uzupełnienie oferty handlowej/technicznej polskiego przedsiębiorstwa o aspekt finansowania zagranicznego kontrahenta (zarówno komercyjnego, jak i publicznego).
- 4** Wsparcie finansowe inwestycji, w której polska spółka występuje w roli generalnego wykonawcy lub głównego podwykonawcy.
- 5** Finansowanie inwestycji w Polsce zwiększających polski eksport.
- 6** Finansowanie ekspansji zagranicznej (m.in. przejęcia, budowa zakładów produkcyjnych, centrów logistycznych), w których polska spółka występuje w roli inwestora.



# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

Doświadczenie w 88 krajach

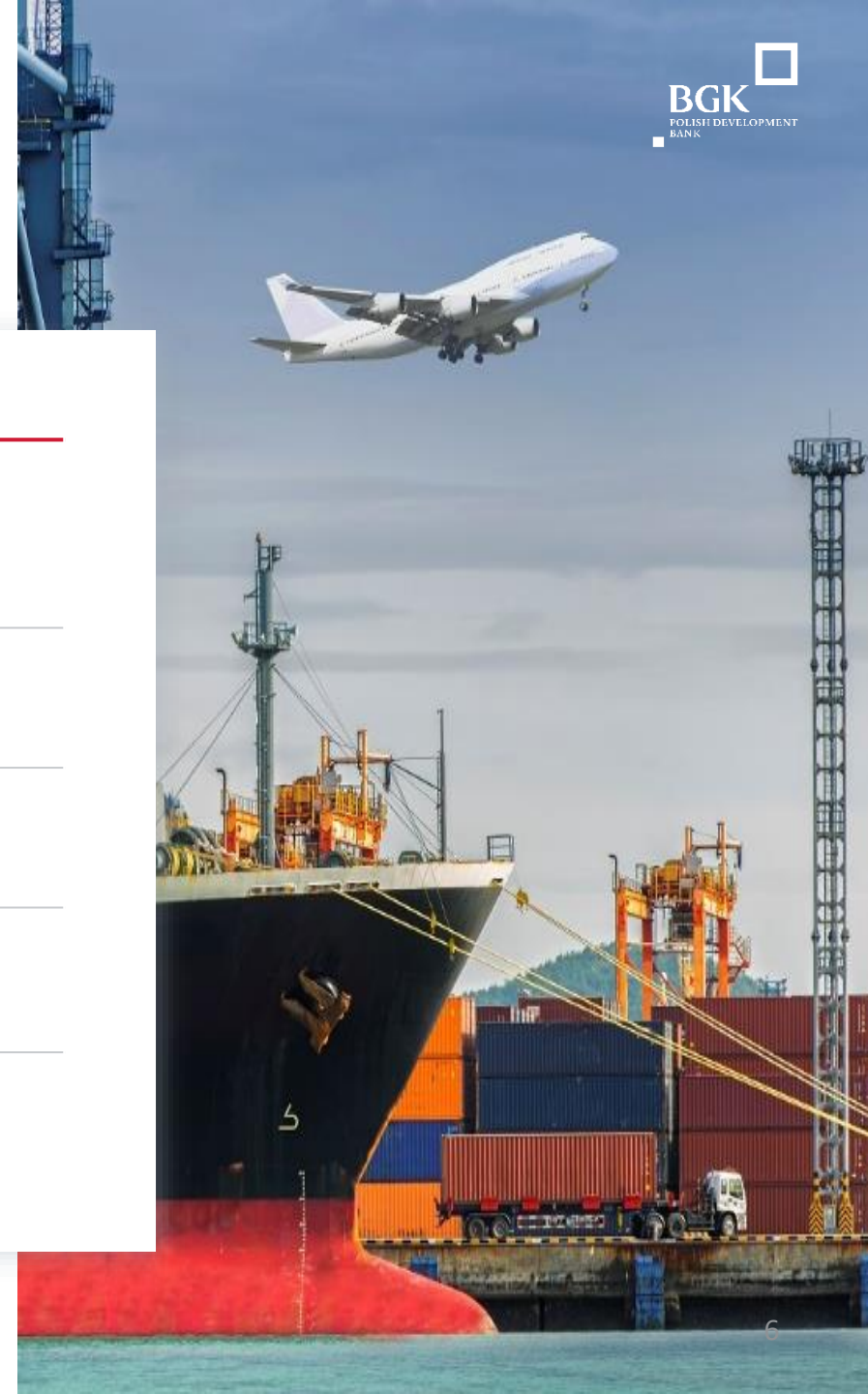


# Finansowe wspieranie eksportu

## Akredytywy eksportowe

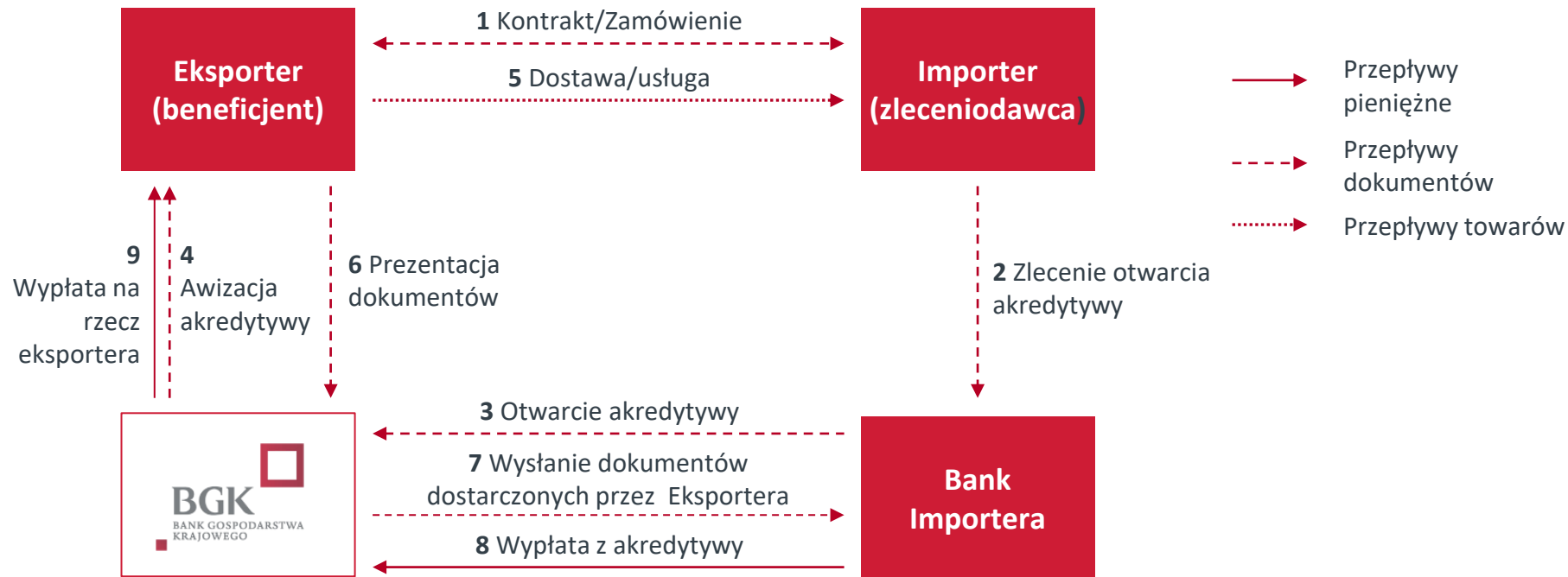
### Akredytywy eksportowe

<b>Główne cechy</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ finansujemy eksport konsumpcyjny lub inwestycyjny</li><li>▪ badamy zdolność kredytową banku importera</li><li>▪ ograniczamy ryzyko transakcji oraz zapewniamy płynność finansową polskiemu eksporterowi</li></ul>
<b>Typ finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ pośrednie</li><li>▪ okres finansowania do 2 lat</li></ul>
<b>Kwota wsparcia</b>	do 100% wartości transakcji (bez kwot minimalnych)
<b>Koszty finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ koszty finansowania + marża BGK</li><li>▪ koszt banku importera</li><li>▪ koszt potwierdzenia</li></ul>
<b>Waluta</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ PLN</li><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li></ul>



# Akredytywy eksportowe

## Schemat finansowania



Przykładowe koszty transakcji dla podmiotów z takich państw jak m.in. Turcja, Kazachstan (5 klasa ryzyka OECD):

<b>Koszt finansowania w EUR, 1 rok</b>	+	<b>Koszt zabezpieczenia ryzyka w EUR</b>	+	<b>Koszt Banku Importera</b>
Koszty finansowania + Marża BGK 1,12%		Potwierdzenie stawka p.q. 0,30%		



# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt dla banku nabywcy (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt dla banku nabywcy

#### Główne cechy

- finansujemy eksport inwestycyjny
- badamy zdolność kredytową banku importera
- oferujemy z bankiem importera tani kredyt kupującemu
- pośrednie

#### Okres spłaty

- od 2 lat do około 7 lat

#### Kwota wsparcia

- do 85% wartości kontraktu eksportowego (zgodnie z Konsensusem OECD)
- minimum 1 mln EUR

#### Koszty finansowania

- stopa stała CIRR lub stopa zmienna
- prowizja administracyjna
- ubezpieczenie KUKE

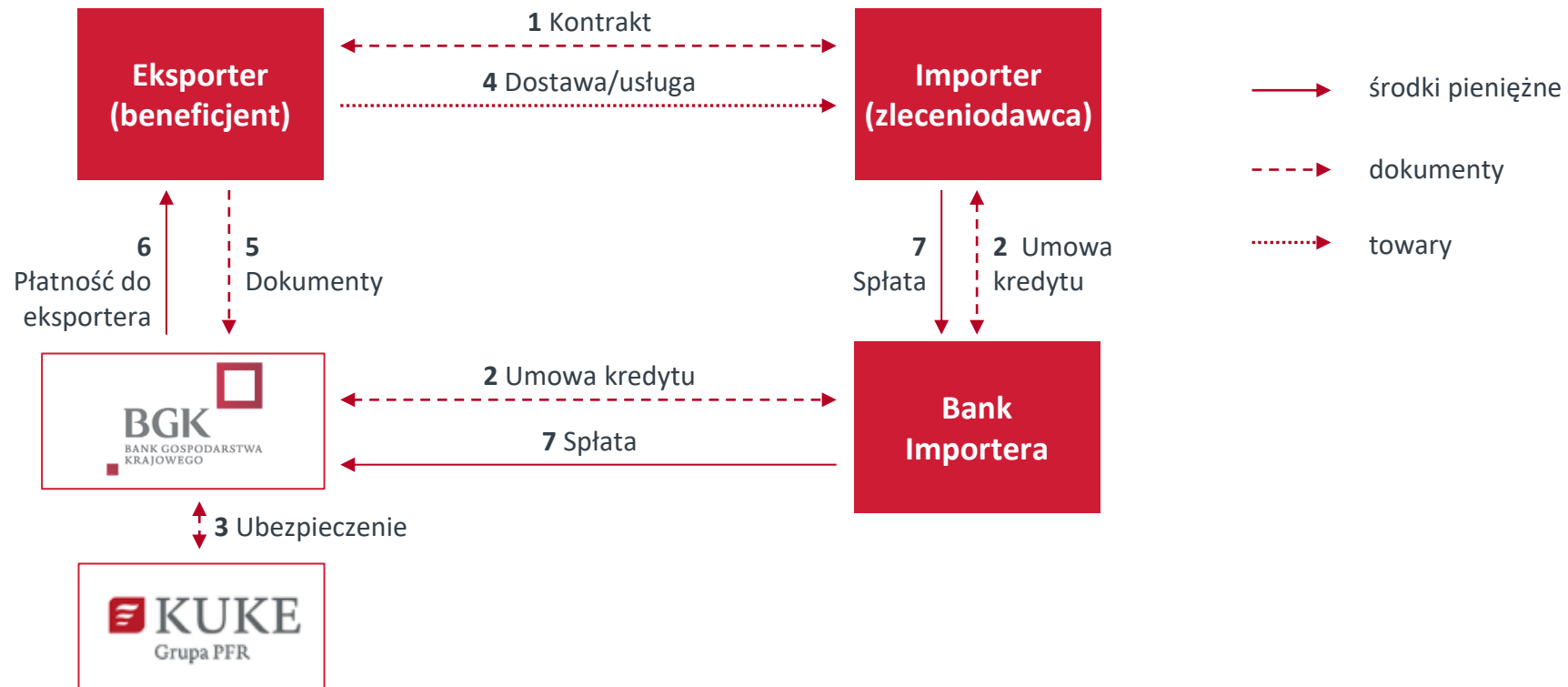
#### Waluta

- EUR
- USD



# Kredyt dla banku nabywcy

## Schemat finansowania



Koszt kredytu

Stała stopa CIRR +  
Prowizja administracyjna BGK 0,70%

Ubezpieczenia

**KUKE**  
Grupa PFR

Koszt Banku Importera



# Finansowe wspieranie eksportu

## Wykup wierzytelności

### Wykup wierzytelności

#### Główne cechy

- Finansujemy kontrakty eksportowe w:
  - ryzyko importera (bez regresu)
  - ryzyko eksportera (z regresem)
- przyspieszamy płatność wynikającą z faktury

#### Typ finansowania

- bezpośrednie
- okres finansowania do 7 lat

#### Kwota wsparcia

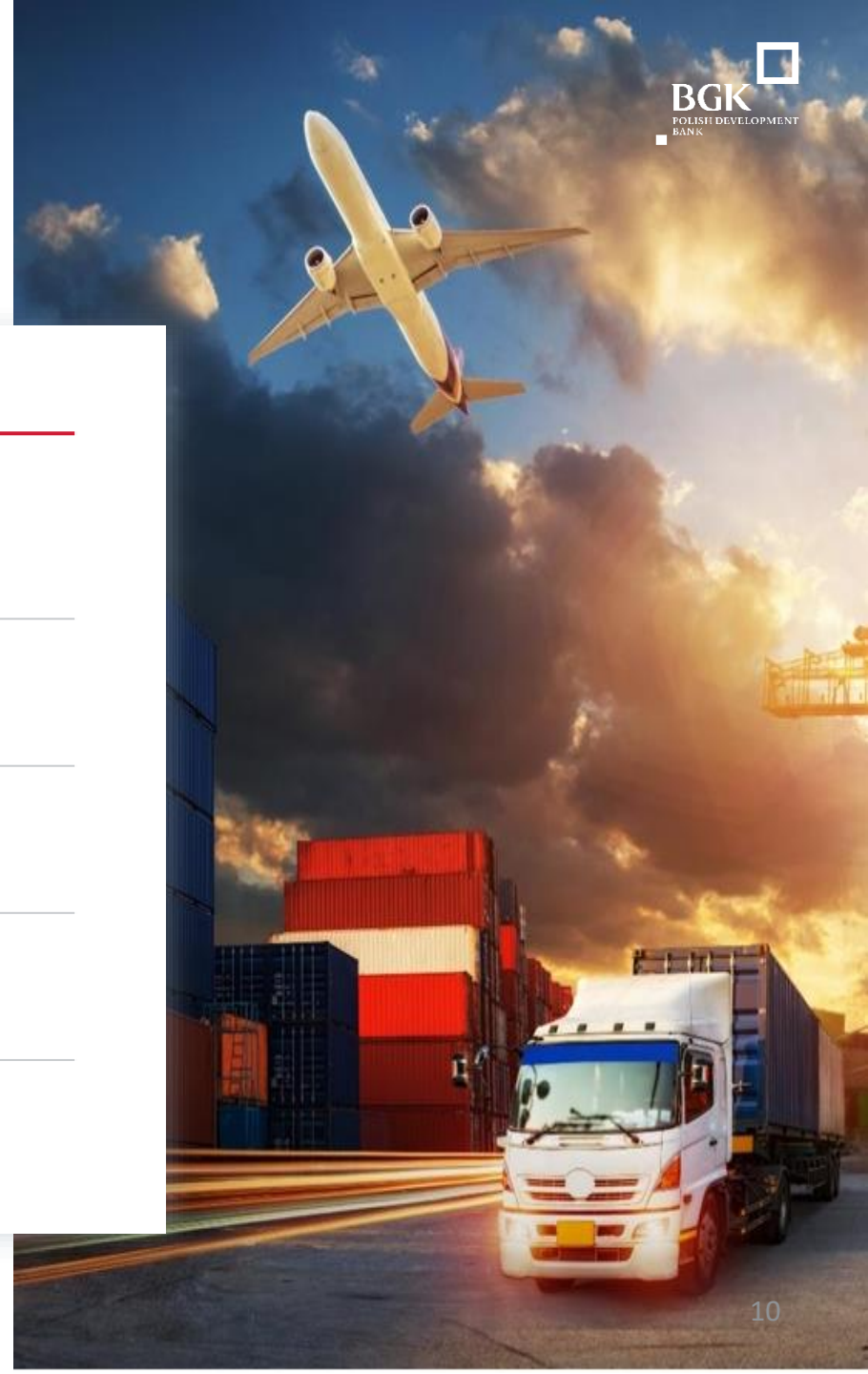
- do 85% wartości transakcji
- Minimum 5 mln EUR

#### Koszty finansowania

- Stawka referencyjna + Marża BGK

#### Waluta

- PLN
- EUR
- USD



# Wykup wierzytelności

## Schemat finansowania





# Zabezpieczenie transakcji eksportowych

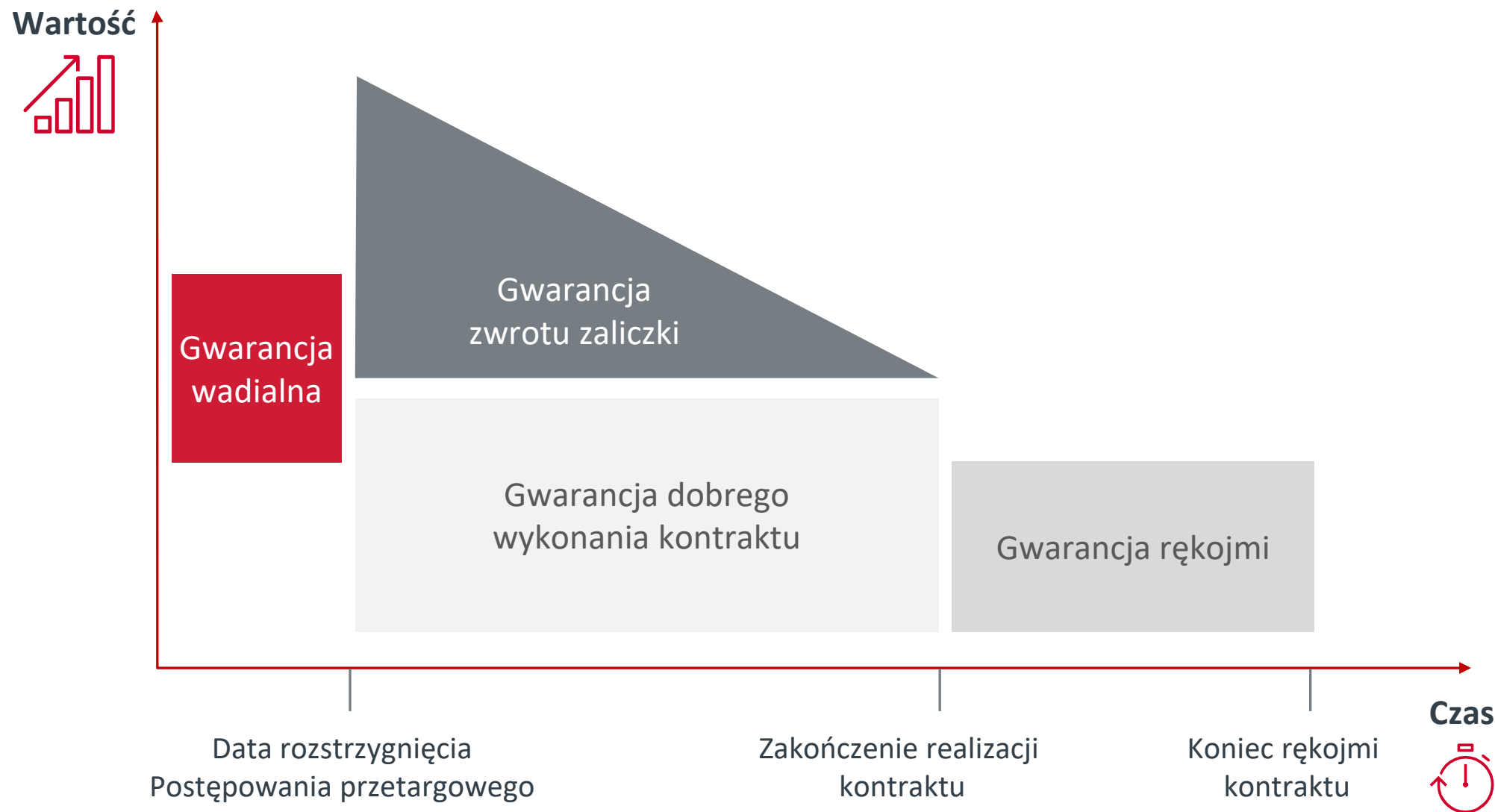
## Gwarancje

### Gwarancje kontraktowe

<b>Główne cechy</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ zabezpieczamy kontrakty zagraniczne</li><li>▪ dostępne wszystkie formy gwarancji kontraktowych</li></ul>
<b>Typ</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ gwarancje własne oraz regwarancje – pośrednie i bezpośrednie</li><li>▪ w bilans zlecniodawcy</li></ul>
<b>Kwota finansowania</b>	Minimum 2 mln PLN pojedyncza transakcja lub linia
<b>Koszty finansowania</b>	Prowizja za udzielenie gwarancji
<b>Waluta</b>	W zależności od struktury, m.in.: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ EUR</li><li>▪ USD</li><li>▪ PLN</li></ul>

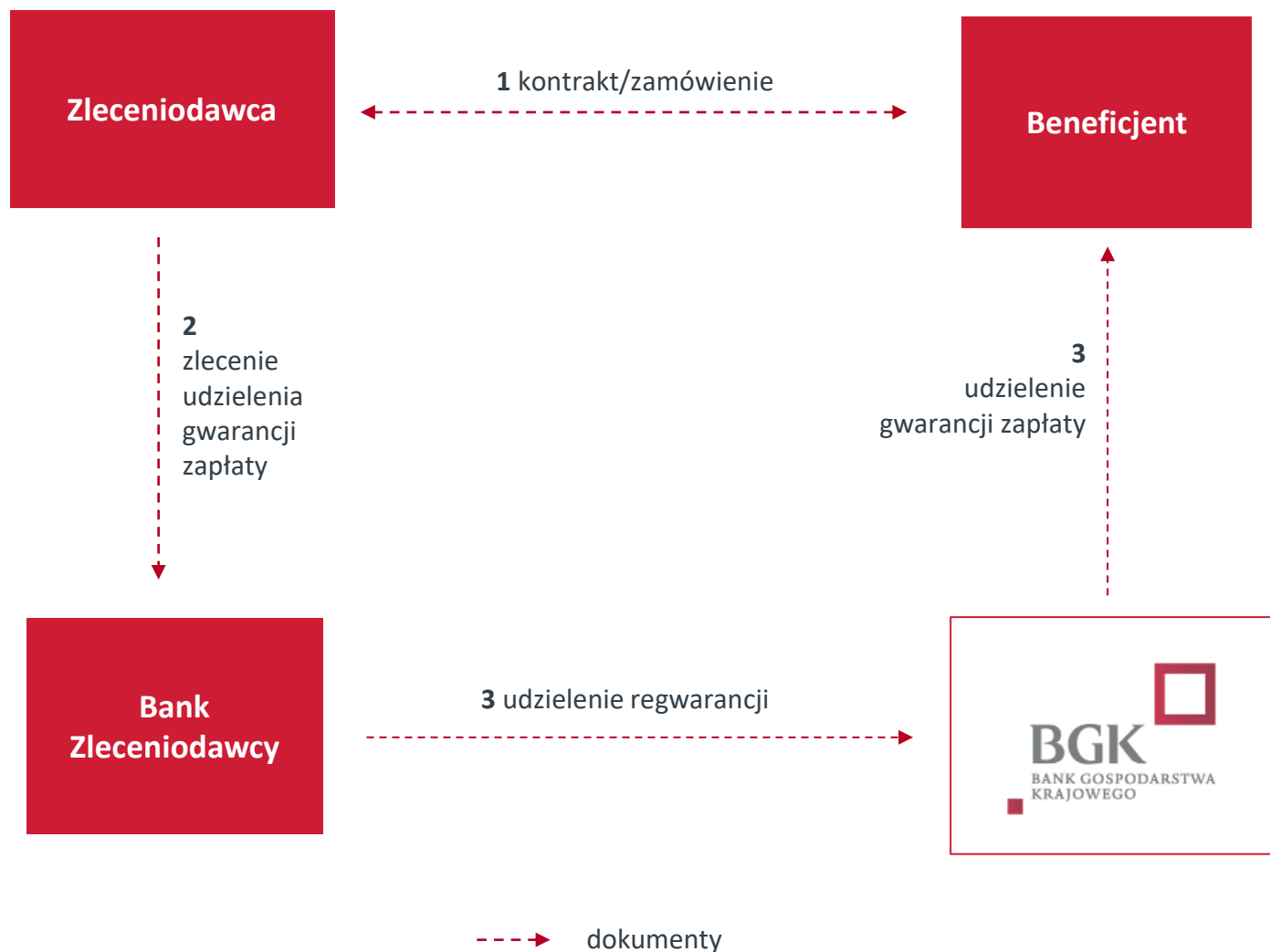
# Gwarancja

## Schemat



# Gwarancja zapłaty pod regwarancję banku zagranicznego

## Schemat gwarancji dla polskiego eksportera jako beneficjenta



### Cechy:

- Zwiększenie bezpieczeństwa transakcji
- Instrument bankowy popularny na wielu rynkach
- BGK ocenia ryzyko banku zagranicznego
- polisa ubezpieczeniowa KUKE



### Przykład transakcji:

- Zabezpieczenie kontraktu dotyczącego eksportu automatyki przemysłowej na Ukrainę (0,5 mln EUR).



# Finansowe wspieranie eksportu

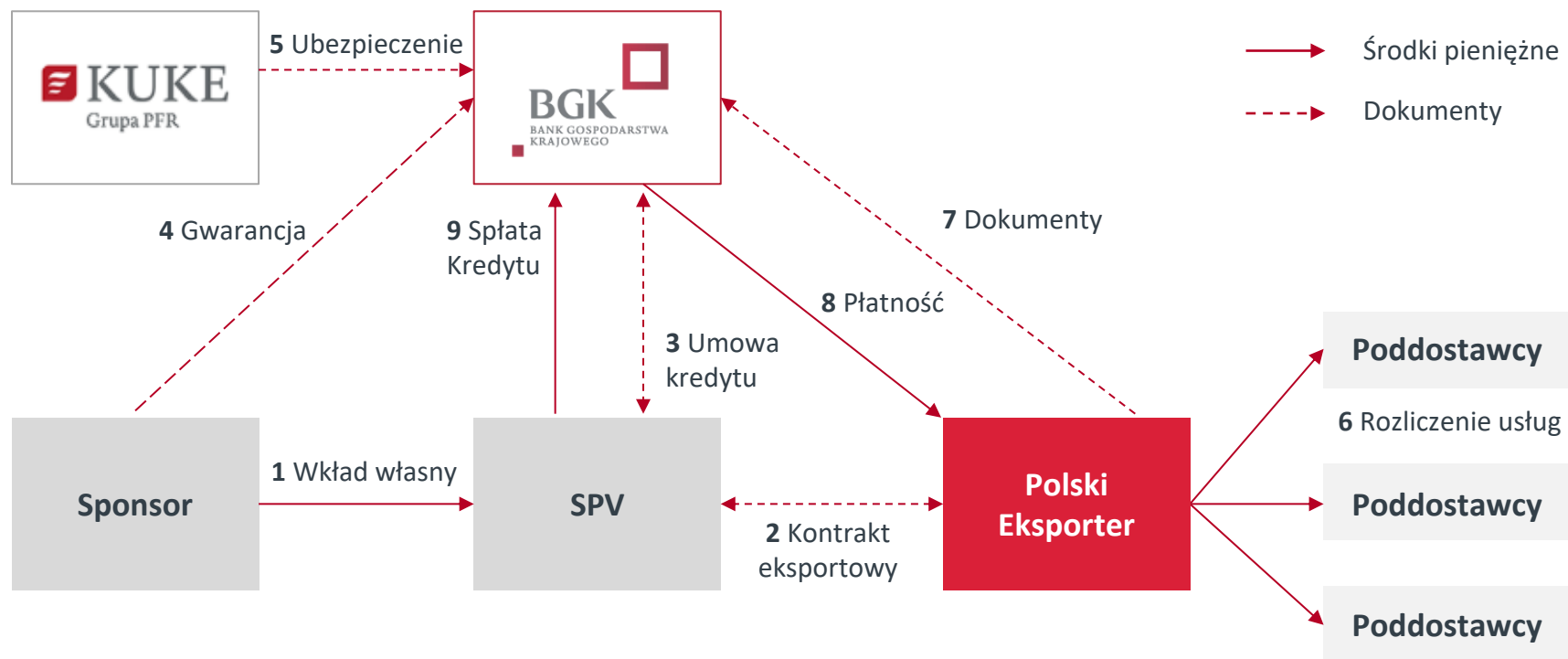
## Kredyt dla nabywcy (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt dla nabywcy

<b>Główne cechy</b>	Finansowanie zagranicznych nabywców (zarówno komercyjnych, jak i publicznych) polskich dóbr i usług. Finansowanie inwestycji, w której polska spółka występuje w roli generalnego wykonawcy lub głównego podwykonawcy.
<b>Typ finansowania</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Finansowanie typu project finance</li><li>2. Finansowanie korporacyjne w oparciu o bilans Importera,</li><li>3. Finansowanie w strukturze sovereign finance</li><li>4. Finansowanie w strukturze J.V</li></ol>
<b>Kwota finansowania</b>	Do 85% wartości kontraktu eksportowego (zgodnie z Konsensusem OECD) Min. 8 mln EUR
<b>Koszty finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Stawka referencyjna + marża</li><li>▪ Prowizja aranżacyjna</li><li>▪ Prowizja od zaangażowania</li><li>▪ Ubezpieczenie KUKE</li></ul>
<b>Zabezpieczenia</b>	Standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ zabezpieczenie na aktywach projektu</li><li>▪ polisa ubezpieczeniowa KUKE</li></ul>

# Kredyt dla nabywcy (struktura project finance)

## Schemat finansowania



### Cechy:

- Projektowy charakter finansowania (zabezpieczenia ustanawiane na majątku SPV),
- SPV w roli kredytobiorcy,
- Finansowanie z regresem do Sponsora – brak regresu do polskiego eksportera,
- Polisa ubezpieczeniowa KUKE.

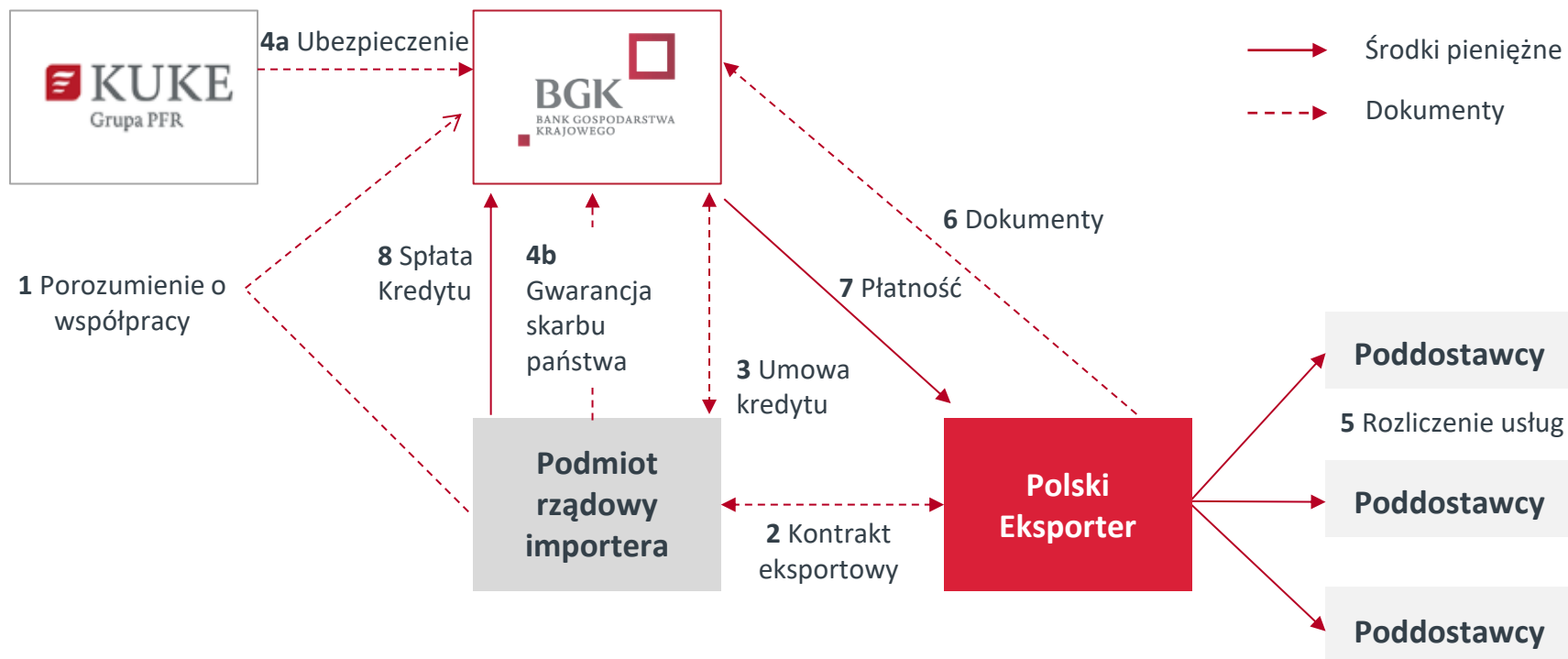


### Przykład transakcji:

- Finansowanie budowy centrum handlowego na Ukrainie.

# Kredyt dla nabywcy (struktura sovereign finance)

## Schemat finansowania



### Cechy:

- Ministerstwo finansów importera lub inny wskazany podmiot rządowy jako kredytobiorca,
- Brak regresu do polskiego eksportera,
- Polisa ubezpieczeniowa KUKE,
- Finansowanie zależne od oceny sytuacji makroekonomicznej kraju importera oraz oceny projektu.



### Przykład transakcji:

- Finansowanie kontraktu eksportowego dot. dostawy instalacji schładzania mleka.



# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt na finansowanie eksportu z gwarancją KUKE (polska spółka w roli eksportera)

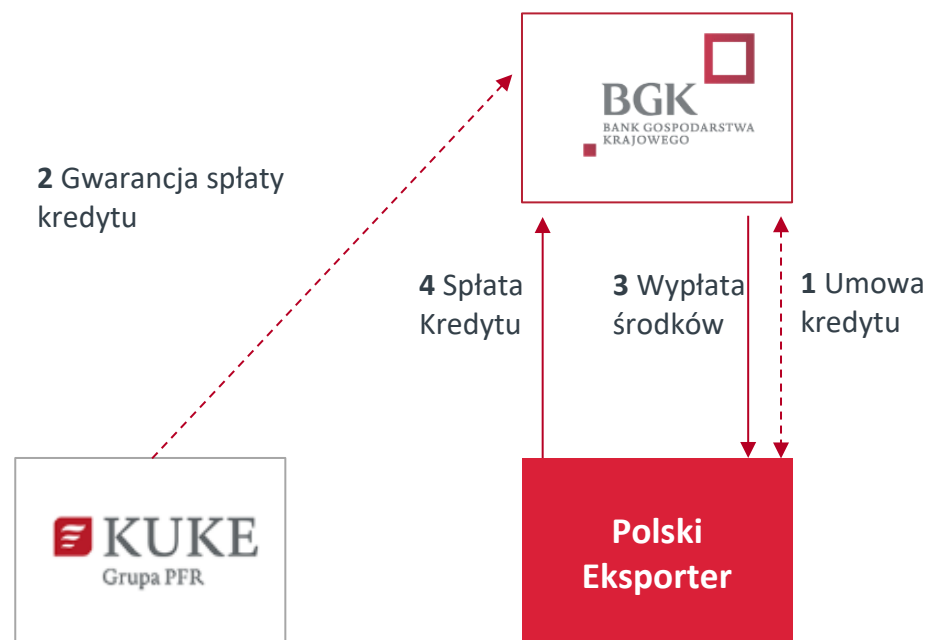
### Kredyt na finansowanie eksportu

<b>Główne cechy</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Finansowanie polskich eksporterów zabezpieczone gwarancją KUKE (do 80% wartości kredytu).</li><li>■ Polska spółka w roli kredytobiorcy.</li></ul>
<b>Typ finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ obrotowe (w tym prefinansowanie): okres finansowania do 2 lat</li><li>■ inwestycyjne: okres spłaty nawet do 14 lat</li></ul>
<b>Kwota finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ obrotowe: min. 1 mln PLN (w zależności od profilu transakcji)</li><li>■ inwestycyjne: min. 5 mln PLN</li></ul>
<b>Koszty finansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Stawka referencyjna + marża</li><li>■ Prowizja aranżacyjna</li><li>■ Prowizja od zaangażowania</li></ul>
<b>Zabezpieczenia</b>	<p>Standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ gwarancja KUKE,</li><li>■ aktywa kredytobiorcy w Polsce,</li><li>■ cesja z wpływów z kontraktu eksportowego na dedykowany rachunek w BGK.</li></ul>



# Kredyt na finansowanie eksportu

## Schemat finansowania



→ Środki pieniężne

- - -> Dokumenty



### Cechy:

- Charakter finansowania obrotowego do 2 lat lub inwestycyjnego do 14 lat,
- Wymóg posiadania statusu eksportera: min. 20% przychodów firmy/projektu generowanych z eksportu.

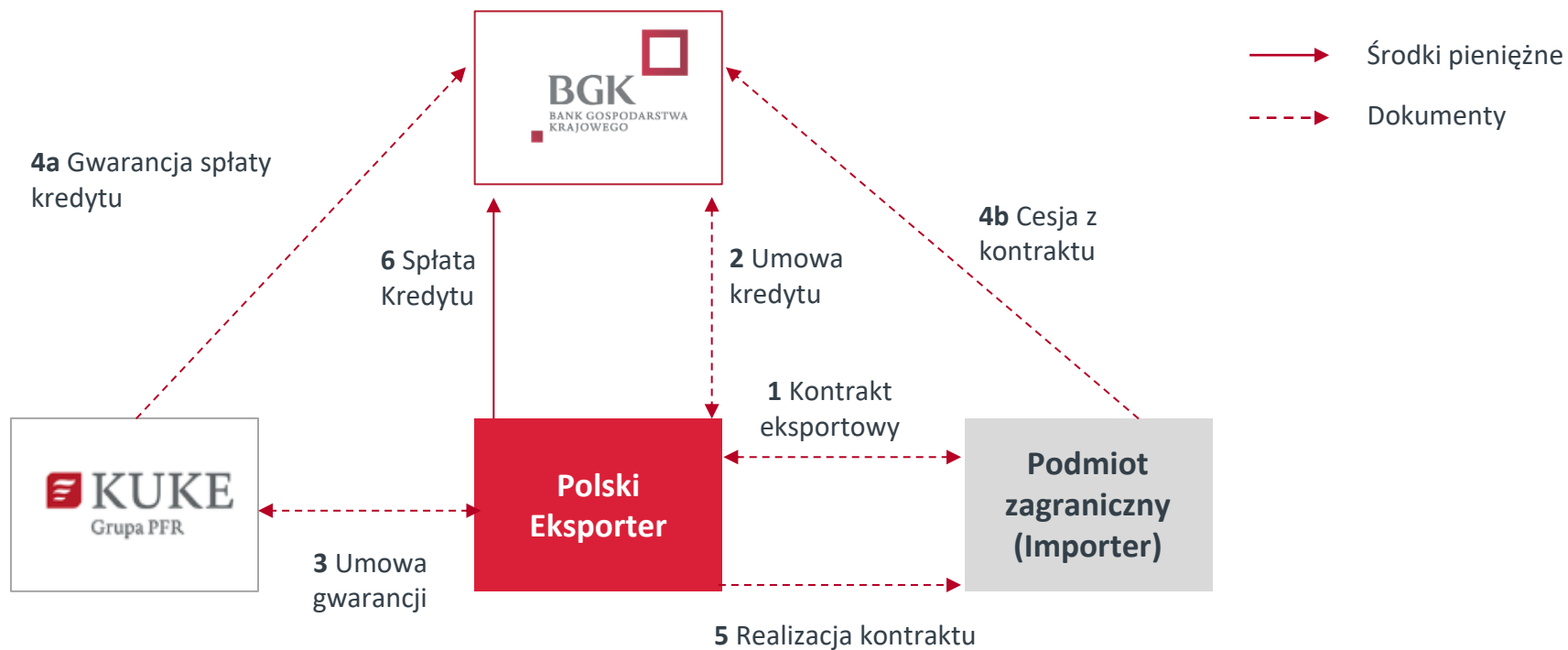


### Przykłady transakcji:

- Finansowanie budowy zakładu produkcyjnego białka.

# Kredyt na prefinansowanie eksportu

## Schemat finansowania



### Cechy:

- Charakter finansowania obrotowego na okres realizacji kontraktu (maksymalnie 2-letni okres finansowania),
- Wymóg krajowego pochodzenia przedmiotu eksportu.

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Polska spółka w roli inwestora

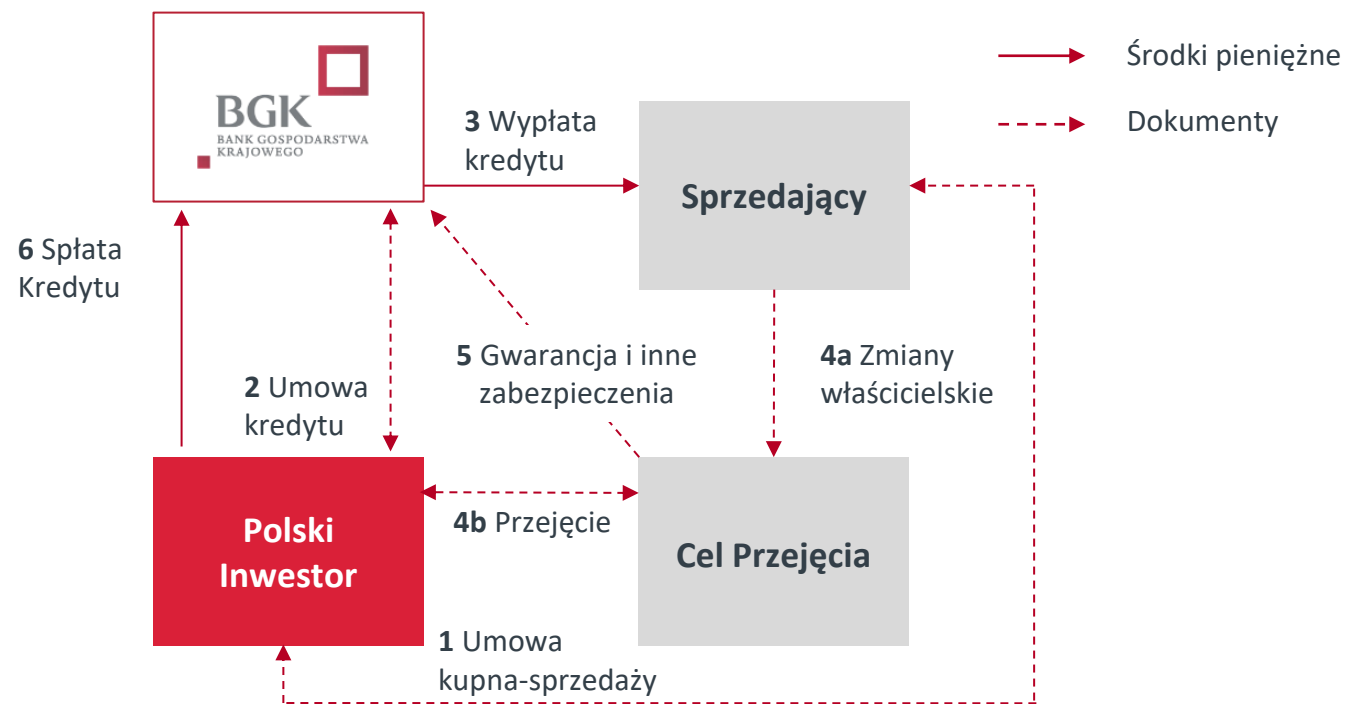
### Kredyt dla polskiego przedsiębiorstwa w celu realizacji inwestycji / akwizycji zagranicznych

Główne cechy	■ Finansowanie dedykowane m.in. inwestycjom / przejęciom zagranicznym.
	■ Polska grupa kapitałowa lub polskie przedsiębiorstwo w roli wiodącego inwestora zagranicznego.
	■ Możliwość współpracy z polskimi i zagranicznymi bankami komercyjnymi.
Typ finansowania	Długoterminowe finansowanie inwestycyjne w oparciu o bilans polskiego inwestora / zagranicznego podmiotu lub aktywa projektu
Kwota kredytu	Ustalana indywidualnie zgodnie z profilem transakcji, min. 5 mln EUR
Koszty finansowania	■ Stawka referencyjna + marża
	■ Prowizja aranzacyjna
	■ Prowizja od zaangażowania
Zabezpieczenia	Standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.:
	■ zabezpieczenie na aktywach projektu lub przejmowanej spółki
	■ polisa ubezpieczeniowa KUKE



# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania akwizycji zagranicznej 1/1



### Cechy:

- Finansowanie na bilans Polskiego Inwestora,
- zabezpieczenie głównie na aktywach Celu Przejęcia (ustanawiane po przejęciu),
- możliwe dodatkowe zabezpieczenie na aktywach w Polsce.

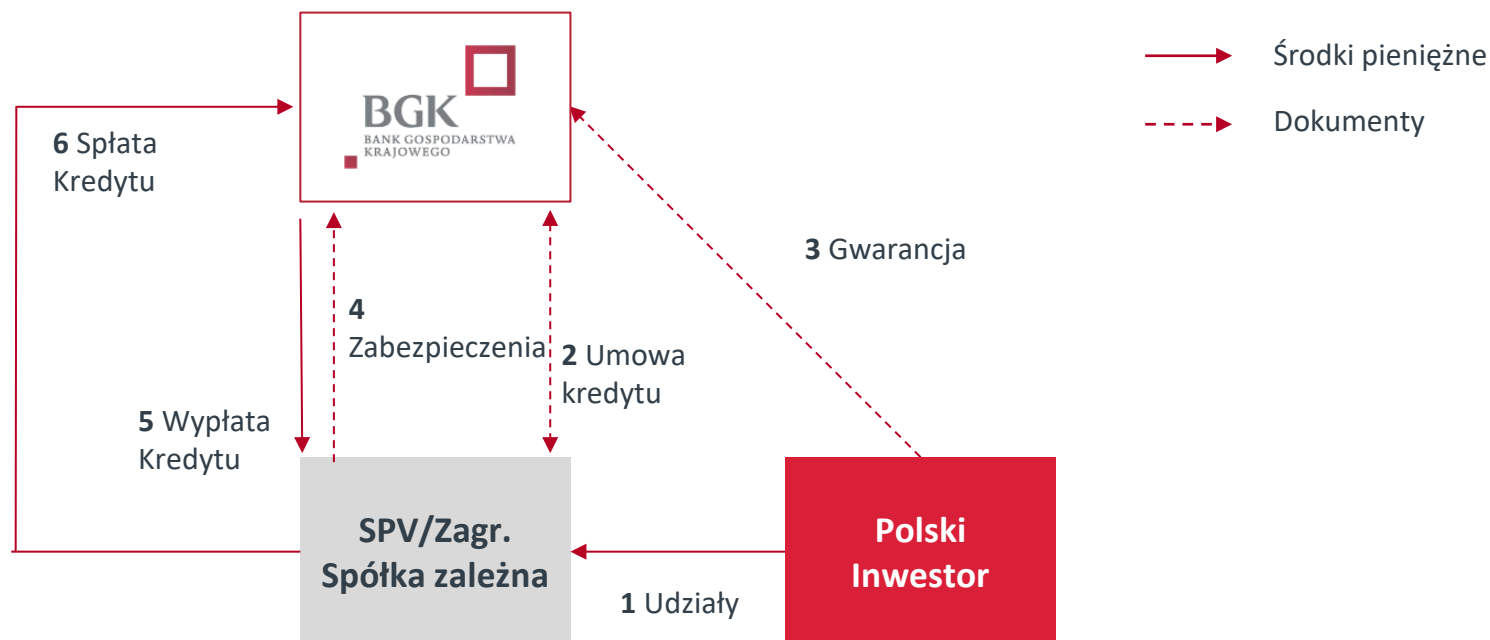


### Przykłady transakcji:

- Finansowanie nabycia aktywów trwałych.
- Finansowanie akwizycji w Hiszpani.
- Finansowanie akwizycji w Wielkiej Brytanii.

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania inwestycji zagranicznej 1/2



### Cechy:

- Projektowy charakter finansowania (zabezpieczenia ustanawiane na majątku SPV),
- SPV w roli kredytobiorcy,
- regres do polskiego podmiotu,
- finansowanie dedykowane do inwestycji.

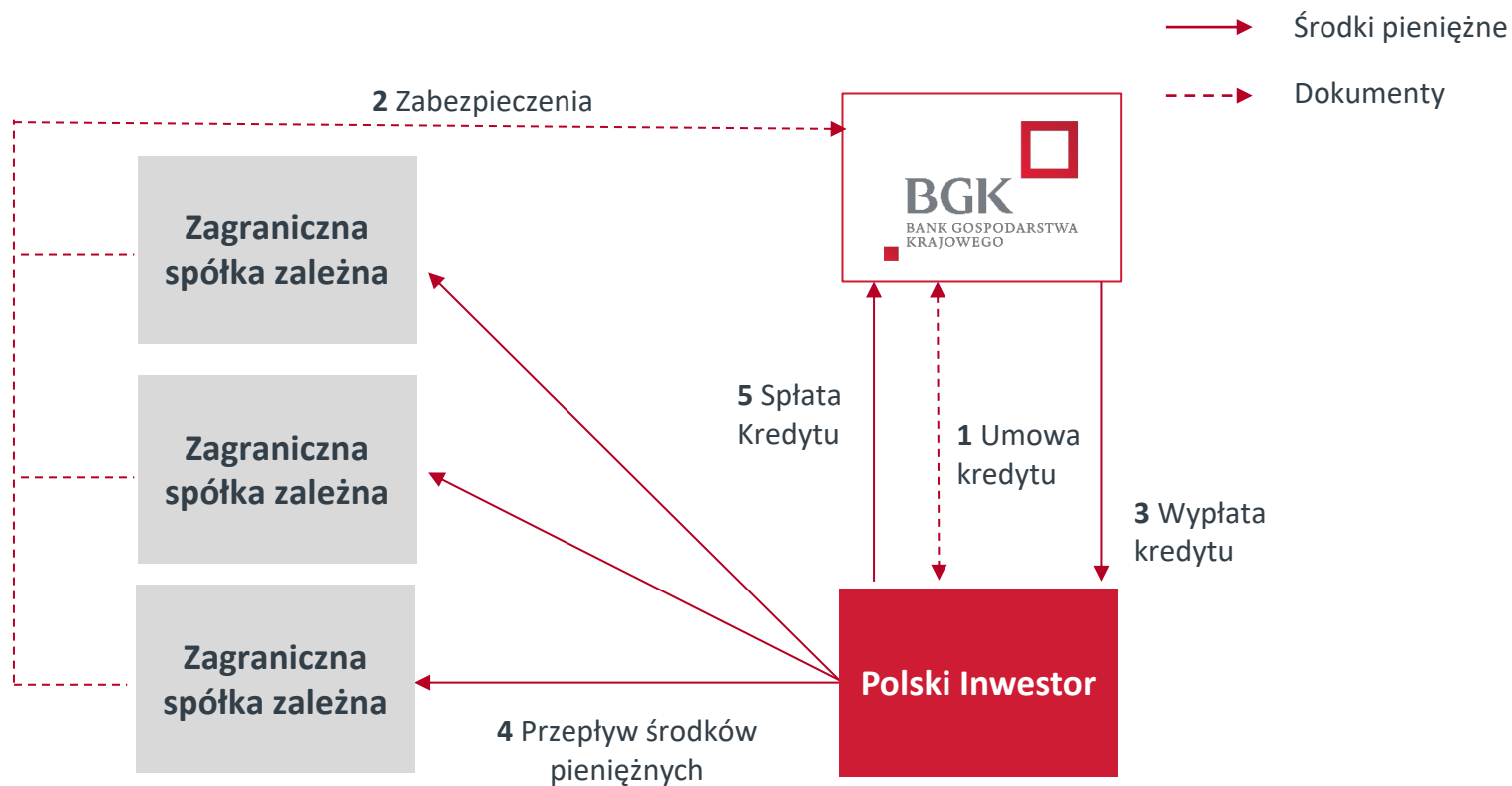


### Przykłady transakcji:

- Finansowanie budowy fabryki produktów galwanizowanych w Niemczech.
- Finansowanie poszukiwania węglowodorów w Kanadzie.
- Finansowanie budowy hoteli dla polskiego inwestora.

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania inwestycji zagranicznej 2/2



### Cechy:

- Projektowy charakter finansowania,
- SPV w roli kredytobiorcy,
- regres do polskiego podmiotu,
- finansowanie dedykowane do inwestycji.



### Przykłady transakcji:

- Finansowanie rozbudowy zakładów produkcyjnych w Chinach, Indiach i Meksyku.

# Finansowanie eksportu

## Przykłady projektów



**WKS, Mali**

Środki transportu

Wykup wierzytelności

**5 mln EUR**



**Ukraina**

Centrum handlowe

Kredyt dla nabywcy

**54 mln EUR**



**Senegal**

Środki transportu

Akredytywa

**800 tys. EUR**



**Szwecja**

Budowa statku

Linia gwarancyjna

**30 mln EUR**



**Kazachstan**

Maszyny górnicze

Akredytywa

**6 mln EUR**



**Egipt**

Odzież

Akredytywa

**20 tys.USD**



**Kenia**

Maszyny rolnicze

Gwarancja

**12 mln USD**



**Rwanda**

Instalacje schładzania mleka

Kredyt dla nabywcy (sov.fin.)

**23 mln EUR**



**Turcja**

Sprzęt transportowy

Akredytywa

**1 mln EUR**



**Mongolia**

Artykuły spożywcze

Akredytywa

**170 tys. USD**



**Niemcy**

Zakup samolotów

Kredyt dla nabywcy

**11 mln EUR**



**Pakistan**

Środki transportu

Gwarancja

**4 mln EUR**



**Indie**

Sprzęt medyczny

Akredytywy

**400 tys. EUR**



**Indonezja**

Budowa elektrowni

Kredyt dla nabywcy

**81 mln EUR**



**Holandia**

Budowa statku

Kredyt dla nabywcy

**16 mln EUR**



# Finansowanie inwestycji zagranicznych

## Przykłady projektów



**Norwegia**

Finansowanie  
zabezpieczone złożami

**43 mln USD**



**Chile**

Finansowanie  
inwestycji

**700 mln USD**



**Brazylia, Holandia**

Finansowanie budowy  
zakładów produkcyjnych

**100 mln EUR**



**Chiny, Indie, Meksyk**

Rozbudowa zakładów  
produkcyjnych

**22 mln EUR**



**Grecja**

Modernizacja i rozbudowa  
hotelu

**15,5 mln EUR**



**Wielka Brytania**

Finansowanie  
akwizycji

**220 mln PLN**



**Węgry**

Finansowanie  
akwizycji

**7,5 mld HUF**



**USA**

Finansowanie  
akwizycji

**6 mln USD**



**Francja**

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**6 mln EUR**



**Wielka Brytania**

Finansowanie  
budowy hotelu w Luton

**17 mln GBP**



**Wielka Brytania**

Finansowanie budowy  
hotelu w Edynburgu

**8,5 mln GBP**



**Włochy**

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**3,5 mln EUR**



**Francja**

Finansowanie  
akwizycji

**8 mln EUR**



**Niemcy**

Finansowanie budowy  
zakładu produkcyjnego

**21 mln EUR**



**Hiszpania**

Finansowanie  
akwizycji

**3,9 mln EUR**

**Bank Gospodarstwa Krajowego**  
**Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa**

Tymczasowa siedziba i adres do korespondencji:  
Varso 2

Ul. Chmielna 73, 00-801 Warszawa

**Departament Ekspansji Zagranicznej i**  
**Finansowania Handlu**

**Biuro Ekspansji Zagranicznej**

e-mail: [ekspansja@bgk.pl](mailto:ekspansja@bgk.pl)

**Biuro Relacji Finansowania Handlu**

e-mail: [RelacjeFH@bgk.pl](mailto:RelacjeFH@bgk.pl)





**Bank Gospodarstwa Krajowego**  
Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa [www.bgk.pl](http://www.bgk.pl)

Zastrzeżenia prawne:

Niniejsza Informacja została przygotowana na potrzeby własne Banku Gospodarstwa Krajowego.

Niniejsza Informacja została przygotowana na podstawie różnych informacji m.in. informacji własnych Banku oraz danych dostępnych publicznie.

Niniejsza Informacja może ulec zmianie m.in. w przypadku z publikacją nowych danych lub zmiany stanu prawnego.

Bank Gospodarstwa Krajowego nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności wobec żadnej osoby lub podmiotu za szkody, które mogą powstać w związku z podejmowaniem decyzji na podstawie niniejszej Informacji.